

RWE

WIE KANN ICH MEINE ENERGIE-ERTRÄGE STEIGERN?

Mit dem virtuellen Kraftwerk von RWE
erzielen Sie attraktive Mehrerlöse
in der EEG-Direktvermarktung.



GRÜNEN STROM DIREKT VERMARKTEN? WIR MANAGEN DAS FÜR SIE!

Regenerative Energien haben Vorrang! Nichts zeigt dies deutlicher als die Novel-lierung des Erneuerbare-Energien-Gesetzes (EEG) zum 1. Januar 2012. Denn damit Energie aus regenerativen Quellen auch wirtschaftlich mit anderen Energieträgern konkurrieren kann, wird nun verstärkt auf eine Direktvermarktung gesetzt. Hierfür bieten wir Ihnen unsere umfassende Unterstützung an! Und besonders vorteilhafte Vermarktungsangebote, mit dem Ziel, Ihren Ertrag über die gesetzliche Vergütung hinaus zu steigern.

Ganz unkompliziert:

Ihr Wechsel in die Direktvermarktung.

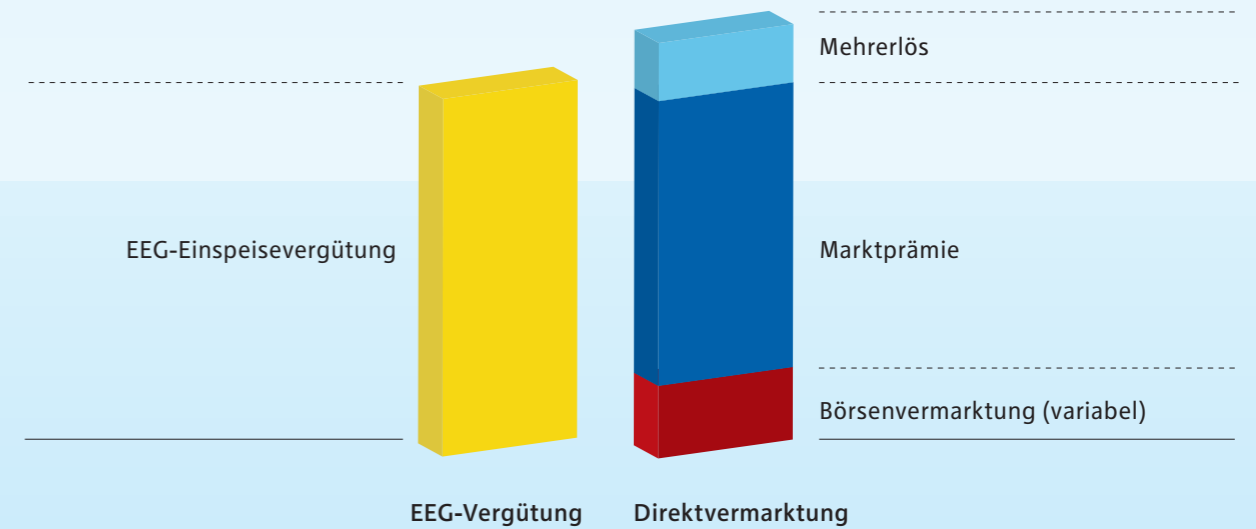
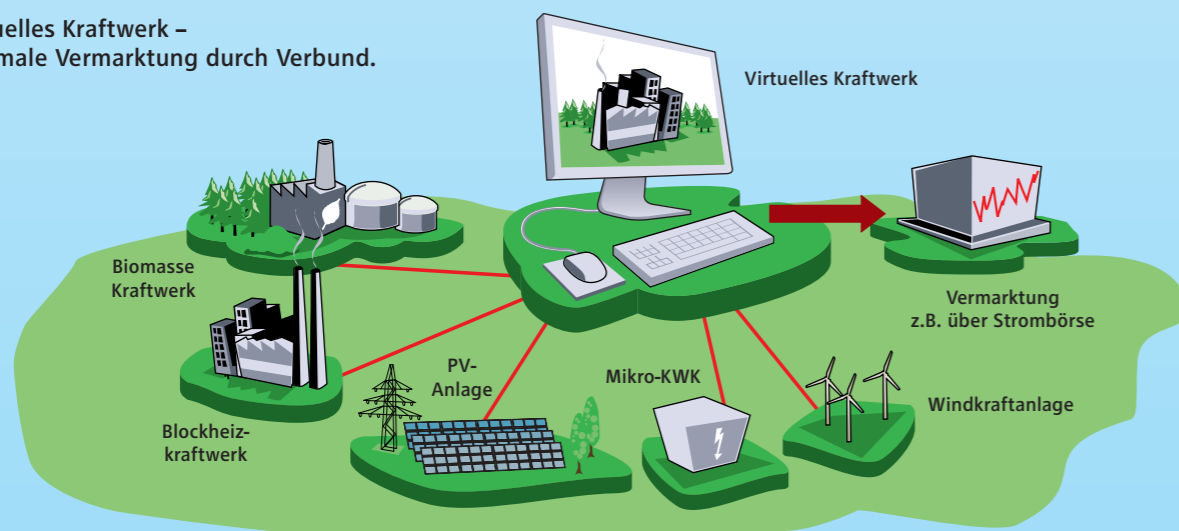
Mit uns ist Ihr Wechsel in die Direktvermarktung einfach. Denn als Betreiber einer EEG Erzeugungsanlage brauchen Sie sich um so gut wie nichts zu kümmern und können sich ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren. Wir sind der verlässliche Partner an Ihrer Seite und sorgen dafür, dass Sie die neuen Marktchancen schnell und unkompliziert für sich nutzen können.

Ganz verlässlich:

Unser Know-how für Ihren Erfolg.

Durch die intelligente Vernetzung dezentraler EEG-Erzeugungsanlagen zu einem virtuellen Kraftwerk tragen wir zur bestmöglichen Vermarktung Ihres Stroms bei. Schließlich setzen wir hierbei nicht nur wirtschaftlich, sondern auch technisch auf ein ausgereiftes Modell. Denn in einem Pilotprojekt, das RWE von 2007 bis 2011 durchgeführt hat, konnte sich unser virtuelles Kraftwerk auch in der Realität beweisen und erzielte hervorragende Ergebnisse. Ergebnisse, von denen Sie im Rahmen unserer EEG-Direktvermarktung bestens profitieren können!

Virtuelles Kraftwerk – optimale Vermarktung durch Verbund.



Ganz deutlich:

Ihre Vorteile durch unsere EEG-Direktvermarktung. Ob Sie als Betreiber auf steuerbare Energien setzen (Wasserkraft, Deponie-, Gruben- oder Klärgas, Biomasse, Geothermie) oder auf Nichtsteuerbares wie Wind und Sonne: Unsere EEG-Direktvermarktung ist ideal für die unterschiedlichsten „Energie-Arten“ und hilft dabei, Erlöse zu optimieren. Und auch das zahlt sich für Sie aus:

- > Sie nutzen neue Marktchancen
- > Sie können Ihren ROI wirkungsvoll steigern
- > Sie partizipieren an unserem wirtschaftlichen und technischen Know-how
- > Sie sind rechtlich auf der sicheren Seite
- > Sie erhalten durch uns Zugang zu den relevanten Energiehandelsplätzen
- > Sie brauchen kein eigenes „Vermarktungs-Personal“ sondern nutzen das Know-how eines großen Energieunternehmens
- > Sie haben jederzeit kompetente Ansprechpartner

Ganz genau:

Angebote, die sich für Sie rechnen. Entscheiden Sie sich für uns als Ihren Partner bei der EEG-Direktvermarktung, stehen Ihnen zwei verschiedene Angebote zur Wahl:

RWE EEG-Comfort.

Perfekt für alle, die Wert auf Sicherheit und eine kontinuierliche Einnahme legen. Sie überlassen uns Ihren Strom und wir zahlen nicht nur die Ihnen dafür gesetzlich zustehende EEG-Vergütung – Sie erhalten von uns zudem einen vertraglich fixierten Bonus! So wissen Sie immer genau, welche Einnahmen Sie haben und können so noch langfristiger planen.

RWE EEG-Chance (ab Sommer 2012).

Dieses Vermarktungsmodell ist ideal, wenn Sie stärker börsenorientiert operieren möchten. Bei diesem Angebot erhalten Sie für Ihren Strom 80 Prozent der gesetzlichen EEG-Vergütung als festen Basisbetrag. Alle über 100 Prozent EEG-Satz erwirtschafteten Gewinne werden zwischen den Vertragspartnern unseres virtuellen Kraftwerkes anteilmäßig aufgeteilt.

Ganz detailliert:

Unsere Antworten auf Ihre Fragen.

Sie möchten noch genauer wissen, wie wir die EEG-Direktvermarktung für Sie managen können? Einfach persönlichen Beratungstermin mit Ihrem Energiemanager vereinbaren.

Weitere Informationen erhalten Sie im Internet unter www.rwe-energiedienstleistungen.de oder schreiben Sie an martin.hinse@rwe.com